

NASCE ISLSP, ASSOCIAZIONE CHE RAGGRUPPA OPERATORI DEL LIFE SETTLEMENT

venerdì 06 febbraio 2009

LIFE SETTLEMENT ADVISORS, Società specializzata nel life settlement che opera a livello internazionale sin dal 2003, ha promosso e costituito ISLSP, International Society of Life Settlement Professionals, creata con l'obiettivo di promuovere la trasparenza del settore e sviluppare degli standard unici a livello internazionale per la valutazione degli strumenti e dei prodotti di life settlement, il mercato secondario delle polizze vita.

L'ISLSP, attraverso il confronto e lo scambio di informazioni tra operatori e professionisti del settore, intende raggiungere un consensus su metodologie di valutazione condivise e su protocolli di analisi dei rischi che permettano agli investitori di accedere a un patrimonio di best-practise.

Lo sviluppo di una cultura finanziaria sul life settlement, la creazione di un network internazionale di relazioni e di competenze e la definizione di una regolamentazione condivisa del settore saranno alcuni dei cardini dell'attività dell' ISLSP. "Solo garantendo l'accuratezza delle procedure di valutazione della life expectancy - spiega Andreas Hauss, fondatore dell'ISLSP e Presidente di

LIFE SETTLEMENT ADVISORS - e ampliando la conoscenza delle metodologie di investimento del life settlement l'investitore può essere consapevole del funzionamento dei singoli prodotti e scegliere con accuratezza quello più adeguato alle sue reali esigenze". A tale scopo, l'ISLSP rappresentando un network internazionale di operatori e di professionisti del settore, promuoverà al suo interno un confronto sulle regole che governano il mercato, organizzerà servizi di formazione per gli investitori, programmi di certificazione professionale, dibattiti ed eventi sul tema, garantendo l'accesso a un protocollo condiviso di pratiche e di standard.

La costituzione di un'Associazione internazionale di operatori professionali del life settlement certifica e prova la crescita che il settore sta vivendo sin dalla sua nascita negli anni '80. Grazie alla sua decorrelazione dalle classiche variabili economiche, finanziarie e politiche che permette di ottenere performance positive e costanti anche in momenti di forte turbolenza dei mercati, l'interesse per il life settlement continua ad aumentare da parte di investitori istituzionali e privati, come broker, fund manager, private banker, fondi pensione, family office. "In un momento di forte turbolenza dei mercati finanziari - precisa Hauss - in cui la fiducia degli investitori si è gravemente deteriorata, è necessario ristabilire e sviluppare garanzie e trasparenza per tutti gli operatori, unici fattori in grado di risollevare il mercato".

A tale scopo sono stati formati all'interno dell'Associazione una serie di gruppi di lavoro suddivisi per tematica e focus: Regolamentazione del settore, Programmi per gli associati, Formazione e certificazione, Codice etico, Life expectancy underwriting, Opportunità strategiche e di sviluppo, Protezione dell'investitore, PR e Marketing, Eventi e Sponsorizzazioni.

L'ISLSP seleziona i membri dell'International Society of Life Settlement Professionals fra imprenditori e professionisti interessati al costante miglioramento del settore e desiderosi di offrire la propria esperienza all'interno di un think-tank. I membri dell' ISLSP saranno chiamati a presiedere comitati direttivi ed esecutivi, a contribuire alla definizione di nuovi standard, a partecipare nella gestione di programmi di education e networking e di eventi di portata internazionale per condurre l'industria del life settlement verso una sempre maggiore professionalità.